

УДК 33.338

Производство наукоёмкой продукции как фактор активизации предпринимательской деятельности вузов

С. Н. Цветкова

(Южно-Российский государственный университет экономики и сервиса),

Л. Р. Клиновенко, Ю. В. Калачёв, М. Г. Магомедов

(Донской государственный технический университет)

Рассматривается сущность наукоёмкой продукции и особенности её производства на базе вузов. Формулируются проблемы и перспективы коммерциализации интеллектуальной собственности в современных условиях функционирования высшей школы.

Ключевые слова: наукоёмкая продукция, интеллектуальная собственность, вузы, коммерциализация.

Введение. Основными видами предпринимательской деятельности вузов до недавнего времени являлись, к примеру, сдача помещений в аренду и оказание платных дополнительных образовательных услуг. В современных условиях инновационной экономики и с учётом возможностей нового законодательства вузы могут учреждать коммерческие структуры, основным видом деятельности будет производство инновационной продукции. Для практической реализации данного положения необходимо создание венчурных фондов в форме инвестиционных товариществ.

Фактор активизации предпринимательской деятельности вузов. В настоящее время в России ускоренно формируется инновационная экономика, позволяющая на базе интеллектуального потенциала обеспечивать расширенное воспроизводство наукоёмкого валового продукта. Наиболее важным структурным сдвигом в современной экономике является включение науки в систему производительных сил, научно-технический потенциал стал главным фактором развития в рамках отдельных стран или регионов.

Внешними признаками нового положения науки в обществе стали: многократное увеличение количественных параметров сферы науки, организация научно-исследовательских лабораторий на всех значительных промышленных предприятиях, формирование государственного сектора исследований и разработок.

Специфическими особенностями наукоёмкой продукции являются:

- техническая сложность и новизна;
- необходимость значительных временных и материальных затрат на проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ;
- большие объёмы потребных ресурсов, высокая степень кооперации, в том числе международной;
- вовлечение в процесс разработки и создания наукоёмкой продукции большого количества смежных и поддерживающих отраслей;
- наличие наряду с целевым коммерческим эффектом сопутствующего научно-технического, экономического, экологического и социального эффектов [1].

Среди организаций, занимающихся развитием науки и техники, российские вузы оказались наиболее подготовленными к рыночным отношениям в экономике. Этому способствовал многолетний опыт хозрасчётного финансирования вузовской науки на основе тесного сотрудничества с предприятиями и отраслями промышленности. Выполняя большой объём фундаментальных исследований, вузовские учёные в то же время хорошо знали производственные проблемы, умели

доводить свои разработки до опытных образцов и малых серий, то есть задача «зарабатывания» средств была для них не новой.

Значительную поддержку развитию этого процесса оказали федеральные органы управления высшим образованием. Видя в развитии мелкосерийного наукоёмкого производства одну из возможностей сохранения вузовской науки и научно-педагогических кадров, они разработали концепцию инновационной деятельности в вузах Российской Федерации и утвердили около 20 инновационных научно-технических программ по различным направлениям науки и техники.

Правовую основу возможности производства наукоёмкой продукции на базе вузов создал Федеральный закон № 217-ФЗ от 02.08.2009 «О внесении изменений в законодательные акты Российской Федерации по вопросам создания бюджетными и образовательными учреждениями хозяйственных обществ в целях практического применения (внедрения) результатов интеллектуальной деятельности» [2]. Этот закон создал базу для развития такого вида предпринимательской деятельности вузов, как создание хозяйственных обществ. При этом в уставный капитал вновь создаваемой предпринимательской структуры разрешено вносить денежные средства, оборудование и иное имущество, находящееся в оперативном управлении учреждения, а также право использования результатов интеллектуальной собственности. Исключительное право на результаты интеллектуальной собственности сохраняются за учреждением. При создании компании совместно с другими лицами доля учреждения в уставном капитале должна составлять более 25 % (для акционерных обществ) и 1/3 (для обществ с ограниченной ответственностью). Распоряжаться долями (акциями) учреждение вправе только с согласия собственника его имущества. Полученная от создания хозяйственных обществ прибыль поступает в самостоятельное распоряжение учреждения и учитывается на отдельном балансе. Она может использоваться только на правовую охрану результатов интеллектуальной собственности, выплату вознаграждения их авторам и ведение уставной деятельности учреждения. С момента принятия закона в России организовано более 900 компаний при государственных вузах и НИИ. Основная их масса открыта при вузах (98 %), остальные — при научных институтах [3].

Созданные вузами и НИИ хозяйственные общества в большинстве своём представляют собой малые инновационные предприятия. По своей сути инновационное предпринимательство — это процесс создания и коммерческого использования технологических нововведений. Малые инновационные предприятия при вузах являются тем звеном, которое соединяет воедино науку и промышленность. Они готовы взять на себя риск превращения идеи в создание опытных образцов изделий. Без этого невозможно оценить, насколько перспективной окажется на рынке данная научная разработка и стоит ли заниматься её коммерциализацией. Именно из-за инновационного риска на этой стадии многие крупные компании не делают масштабные инвестиционные вложения, ведь им нужны хотя бы какие-то гарантии успеха.

Практическая реализация нового вида предпринимательской деятельности вузов позволила выявить ряд системных проблем, подлежащих решению как на федеральном и региональном уровнях, так и самими вузами.

Основная среди них проблема — это отсутствие надлежащего финансирования процесса производства наукоёмкой продукции.

Наиболее адекватным источником финансирования для малых инновационных фирм является венчурное инвестирование.

Коротко процесс венчурного финансирования можно описать следующим образом: венчурный фонд выкупает часть акционерного капитала компании — объекта инвестирования. При этом юридическое лицо — управляющая компания фонда — пользуется финансовыми ресурсами одного или нескольких инвесторов. Используя эти средства, компания развивается, увеличивая при этом свою стоимость. Через некоторое время управляющая компания осуществляет обратный

процесс обмена приобретённых ею акций или долей в уставном фонде на денежные средства, фиксируя свою прибыль от данной инвестиционной сделки.

Организационно-правовыми формами венчурных фондов в России могут быть:

- коммандитное товарищество;
- закрытый паевой инвестиционный фонд.

Каждая из этих форм имеет свои недостатки.

Коммандитное товарищество является юридическим лицом и подвержено двойному налогообложению наряду с другими юридическими лицами (ОАО, ЗАО, ООО).

Паевой инвестиционный фонд является очень зарегламентированной структурой, в управлении которой участвуют четыре организации.

Представляется более целесообразным существование венчурного фонда в форме инвестиционного товарищества.

Правовое регулирование договора об инвестиционном товариществе позволяет ему занять своего рода промежуточное положение между товариществом на вере и договором о совместной деятельности, обеспечив сохранение их в неизменном виде и возможность дальнейшего применения для всех тех целей, для которых они пригодны и могут быть использованы.

Основным принципом правового регулирования договора об инвестиционном товариществе является внедрение в его конструкцию максимального количества диспозитивных возможностей для участников устанавливать удобные им для данного конкретного инновационного или иного бизнес-проекта или случая правила. Предметом правового регулирования являются отношения, возникающие в связи с заключением, исполнением и прекращением специальной разновидности договора простого товарищества — инвестиционного товарищества, на основе которого могут объединяться средства нескольких инвесторов и (или) организационно-управленческие и предпринимательские усилия для реализации бизнес-проектов, прежде всего в сфере инновационной экономики.

В договорах инвестиционного товарищества могут принять участие:

- физические лица, выступающие в качестве индивидуальных предпринимателей, юридические лица, независимо от организационно-правовой формы и формы собственности, осуществляющие совместную инвестиционную деятельность с использованием договора об инвестиционном товариществе в соответствии с законом;
- иностранные юридические лица в соответствии с применимым законодательством;
- органы государственной власти, уполномоченные на осуществление государственного регулирования в установленной сфере деятельности.

Устанавливаются следующие ключевые особенности правового регулирования договора об инвестиционном товариществе:

- наличие в договоре об инвестиционном товариществе двух категорий участников — управляющих товарищей и обычных товарищей с различным объёмом прав и обязанностей, а также с различным объёмом ответственности;
- невозможность внесения обычными (неуправляющими) товарищами вклада в общее дело не в денежной форме;
- отсутствие ограничений на участие как управляющих товарищей, так и обычных товарищей в нескольких договорах инвестиционного товарищества;
- ограничения по участию в договоре инвестиционного товарищества для физических лиц, не являющихся индивидуальными предпринимателями;
- отсутствие ограничений по участию в договоре инвестиционного товарищества коммерческих юридических лиц, в том числе иностранных юридических лиц и иностранных организа-

ций, не являющихся юридическими лицами по иностранному праву (с учётом требований применимого законодательства), а также некоммерческих организаций (с учётом их правоспособности);

- возможность для управляющего товарища являться одновременно и обычным товарищем, и наоборот; полная солидарная ответственность всех участников договора по общим внедоговорным обязательствам, а также по договорным обязательствам, не связанным с осуществлением предпринимательской деятельности;

- ограниченный объём ответственности обычных (неуправляющих) товарищей по общим договорным обязательствам, связанным с осуществлением предпринимательской деятельности (перед кредиторами, осуществляющими предпринимательскую деятельность), в пределах стоимости их вкладов в общее дело и пропорционально им;

- возможность (по условиям договора об инвестиционном товариществе) создания товарищами инвестиционного комитета для целей коллективного участия в ведении общих дел;

- невозможность для товарища требовать расторжения договора инвестиционного товарищества, заключённого с указанием срока или с указанием цели, в качестве отменительного условия в отношениях между собой и остальными товарищами по уважительной причине;

- введение особенностей в порядке выдела доли товарища по требованию его кредитора (введение возможности перевода на кредитора прав и обязанностей должника по договору инвестиционного товарищества);

- введение механизмов коллективного ведения общих дел управляющими товарищами (в случае, если управляющих товарищей в договоре несколько);

- возможность определения в условиях договора об инвестиционном товариществе различного объёма прав и обязанностей управляющих товарищей и обычных товарищей, различного порядка и условий приёма новых товарищей, выхода старых, различных условий распределения прибыли и голосов при принятии решений в отношении осуществления совместной инвестиционной деятельности, а также иных условий, необходимых в связи с различными условиями реализации инвестиционных бизнес-проектов в инновационной сфере;

- введение обязательного нотариального удостоверения договора инвестиционного товарищества и всех приложений к нему, включая политику ведения общих дел (инвестиционную декларацию), соглашений участников договора о полной и (или) частичной уступке своих прав по договору инвестиционного товарищества, а также доверенности на ведение общих дел;

- введение возможности полной или частичной уступки прав по договору инвестиционного товарищества, в том числе путём отчуждения права на получение прибыли по договору инвестиционного товарищества.

Заключение. Производство наукоёмкой продукции является новым видом предпринимательской деятельности вузов, позволяющим осуществлять коммерциализацию объектов интеллектуальной собственности. Единственным адекватным источником финансирования этой деятельности являются венчурные фонды, создание которых следует осуществлять в форме инвестиционного товарищества. Это позволит создать дополнительный источник внебюджетных средств для вузов и получить мультипликативный эффект в целом ряде отраслей экономики.

Библиографический список

1. Романов, Ю. Р. Особенности управления производством наукоёмкой машиностроительной продукции / Ю. Р. Романов // Креативная экономика. — 2002. — № 1 (25). — С. 74—79.

2. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам создания бюджетными научными и образовательными учреждениями хозяйственных обществ в целях практического применения (внедрения) результатов интеллектуальной деятельности: федер. закон Рос. Федерации от 2 августа 2009 г. № 217-ФЗ: принят Гос. Думой Федер.

Собр. Рос. Федерации 24 июля 2009 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 27 июля 2009 г. // Рос. газ. — 2009. — 04 авг.

3. Бизнес при вузах, или Вынужденное предпринимательство. — Режим доступа: <http://www.c-mp.ru/doc.aspx?docid=436> (дата обращения: 13.08.2011).

Материал поступил в редакцию 23.12.2011.

References

1. Romanov, Yu. R. Osobennosti upravleniya proizvodstvom naukoyomkoj mashinostroitel`noj produkcii / Yu. R. Romanov // Kreativnaya e`konomika. — 2002. — # 1 (25). — S. 74—79. — In Russian.

2. O vnesenii izmenenij v otdel`ny`e zakonodatel`ny`e akty` Rossijskoj Federacii po voprosam sozdaniya byudzhety`mi nauchny`mi i obrazovatel`ny`mi uchrezhdeniyami xozyajstvenny`x obshhestv v celyax prakticheskogo primeneniya (vnedreniya) rezul`tatov intellektual`noj deyatel`nosti: feder. zakon Ros. Federacii ot 2 avgusta 2009 g. # 217-FZ: prinyat Gos. Dumoj Feder. Sobr. Ros. Federacii 24 iyulya 2009 g.: odobr. Sovetom Federacii Feder. Sobr. Ros. Federacii 27 iyulya 2009 g. // Ros. gaz. — 2009. — 04 avg. — In Russian.

3. Biznes pri vuzax, ili Vy`nuzhdennoe predprinimatel`stvo. — Rezhim dostupa: <http://www.c-mp.ru/doc.aspx?docid=436> (data obrashheniya: 13.08.2011). — In Russian.

SCIENCE-INTENSIVE PRODUCTION AS UNIVERSITY BUSINESS ACTIVITY INDEX

S. N. Tsvetkova

(South-Russian State University of Economics and Service),

L. R. Klinovenko, Y. V. Kalachev, M. G. Magomedov

(Don State Technical University)

The essence of science-intensive products and specificity of its manufacture in higher educational institutions is considered. The problems and prospects of the intellectual property commercialization under the current conditions of higher educational institutions functioning are stated.

Keywords: science-intensive products, intellectual property, higher educational institutions, commercialization.